

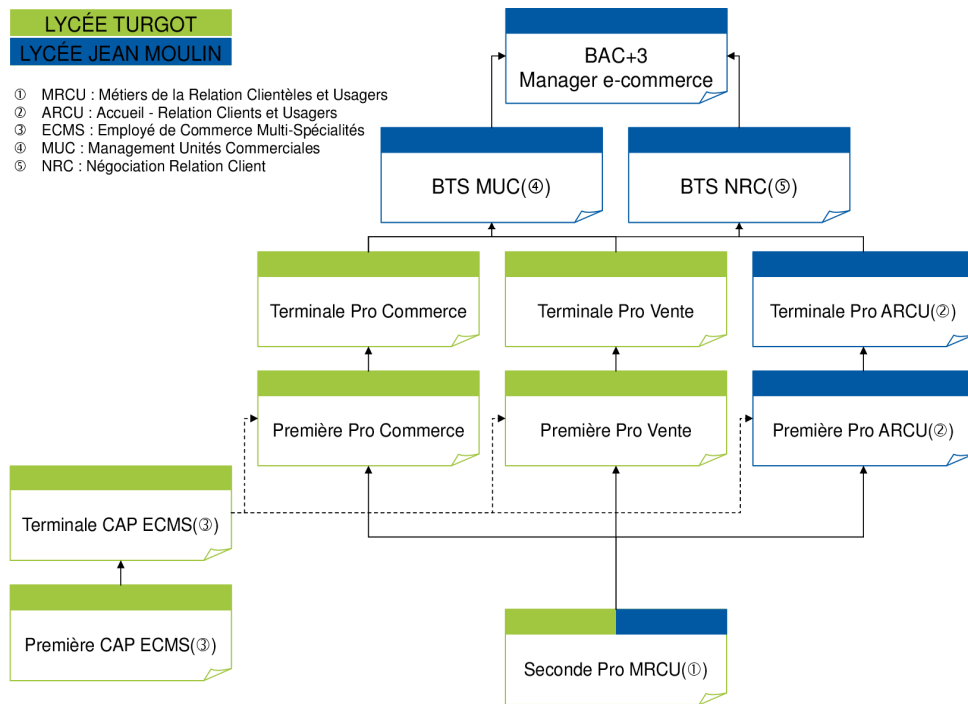
Du CAP au BAC+3, Formation complète des métiers du commerce et de la vente

En partenariat avec le Lycée Jean Moulin de Roubaix, le Lycée TURGOT offre des passerelles à l'issu de la seconde Métiers de la Relation Clientèles et Usagers (MRCU^①) et du CAP Employé de Commerce Multi-Spécialité (ECMS^③) en BAC PRO Commerce, Vente ou Accueil - Relation Clients et Usagers (ARCU^②) Une poursuite d'étude est proposée au lycée Jean Moulin en BTS Négociation Relation Client (NRC^④), BTS Management des Unités Commerciales (MUC^⑤) et in fine une License pro Manager e-commerce (BAC+3).

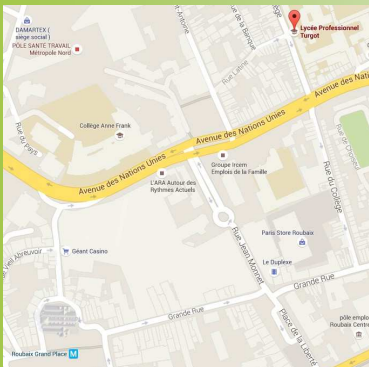
LYCÉE TURGOT

LYCÉE JEAN MOULIN

- ① MRCU : Métiers de la Relation Clientèles et Usagers
- ② ARCU : Accueil - Relation Clients et Usagers
- ③ ECMS : Employé de Commerce Multi-Spécialités
- ④ MUC : Management Unités Commerciales
- ⑤ NRC : Négociation Relation Client



BAC PRO COMMERCE





Métiers du Commerce

BAC PRO « Commerce »



Le titulaire Bac Pro Commerce est un employé commercial qui intervient dans tout type d'unité commerciale : sédentaire ou non, alimentaire ou non alimentaire, spécialisé ou généraliste, en libre service ou en vente de contact ou de mettre à la disposition de la clientèle les produits correspondants à sa demande.

Stages

La Période de Formation en Milieu Professionnel (PFMP) permet au jeune d'acquérir des compétences dans le domaine professionnel et ainsi compléter sa formation.

L'élève effectue 22 semaines de stage sur les 3 années



Conditions d'admission

Le BAC PRO Commerce s'adresse aux élèves issus de troisième et de CAP.

Débouchés professionnels

Le titulaire du BAC PRO Commerce travaille dans le prêt à porter, la téléphonie, les cosmétiques et grandes surfaces etc...

Poursuites d'études

- ◆ BTS AM Assistant de Manager
- ◆ BTS CI Commerce International
- ◆ BTS MUC Management des Unités Commerciales
- ◆ BTS NRC Négociation et Relation Client
- ◆ BTS PI Professions Immobilières
- ◆ BTS Tourisme

Matières enseignées

Enseignement Général

- ◆ Français
- ◆ Histoire - Géographie
- ◆ Éducation civique
- ◆ Mathématiques
- ◆ Langue vivante 1 : Anglais
- ◆ Langue vivante 2 : Espagnol ou Allemand
- ◆ Éducation Physique & Sportive
- ◆ Arts Appliqués & cultures artistiques
- ◆ ...

Enseignement Professionnel

- ◆ Vendre, gérer, animer
- ◆ Économie
- ◆ Droit
- ◆ Prévention - Santé - Environnement
- ◆ Accompagnement personnalisé
- ◆ ...

Formations professionnelles

- ◆ Accueillir les clients et discuter des caractéristiques, de la qualité et de la quantité des marchandises ou des services qu'ils désirent acheter ou louer.
- ◆ Renseigner les clients sur l'utilisation et l'entretien des marchandises qu'ils achètent ou louent et les conseiller sur les produits ou services spécialisés.
- ◆ Indiquer les prix, établir les modalités de crédit et d'échange, spécifier les garanties et les dates de livraison.
- ◆ Préparer les contrats de vente ou de location et accepter les paiements en espèces, par chèque, carte de crédit ou débit automatique.
- ◆ Aider à l'étalage des marchandises.
- ◆ Tenir à jour les registres des ventes pour l'inventaire.
- ◆ Exploiter des systèmes informatisés de tenue d'inventaire et de commande de stocks.
- ◆ Les vendeurs - commerce de détail peuvent se spécialiser et conseiller en décoration intérieure, en systèmes de divertissement au foyer, en informatique et dans d'autres gammes de produits et services.